

บันทึกคำอธิบายรายวิชา เพิ่มเติม

รหัสวิชา ง 32202

ชื่อวิชาการขายเบื้องต้น 1

กลุ่มสาระการเรียนรู้ การงานอาชีพ

ชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 5 ภาคเรียนที่ 1-2 ปีการศึกษา 2568 เวลา 40 คาบ (40 ชม.) จำนวน 1.0 หน่วยกิต

ศึกษาและปฏิบัติเกี่ยวกับหลักการขาย แนวคิดทางการขาย วิวัฒนาการการขาย หน้าที่ทางการขาย เกี่ยวกับกิจการ ความเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ความรู้เกี่ยวกับลูกค้า และความรู้เกี่ยวกับคู่แข่งชั้น คุณสมบัติของนักขาย โอกาสและความก้าวหน้าของ

นักขายและเทคโนโลยีที่เกี่ยวข้องกับการขายโดยใช้ทักษะการดำรงชีวิต ทักษะการทำงานเพื่อการดำรงชีวิต ทักษะกระบวนการแก้ปัญหา ทักษะการจัดการ ทักษะการทำงานร่วมกัน ทักษะกระบวนการทำงาน ทักษะการแสวงหาความรู้ ทักษะการใช้เทคโนโลยี และทักษะการสื่อสาร

เพื่อให้ผู้เรียนมีทักษะพื้นฐานที่จำเป็นในการดำรงชีวิตยุคปัจจุบัน รู้เท่าทันการเปลี่ยนแปลงทางธุรกิจ สามารถนำความรู้เกี่ยวกับการดำรงชีวิตและการอาชีพมาประยุกต์ใช้ได้อย่างสร้างสรรค์ มีคุณธรรม จริยธรรม เจตคติ และลักษณะนิสัยที่ดีในการทำงาน เห็นแนวทางในการศึกษาต่อและประกอบอาชีพ เพื่อสร้างรายได้ในอนาคต เพื่อรองรับระบอบเศรษฐกิจโครงการพัฒนาระเบียงเศรษฐกิจพิเศษภาคตะวันออก (EEC) รวมถึงการดำรงชีวิตตามแนวปรัชญาของเศรษฐกิจพอเพียงในปัจจุบันได้อย่างมีความสุข

ผลการเรียนรู้

- 1.แสดงความรู้เกี่ยวกับการขายและแนวคิดทางการตลาด
- 2.แสดงความรู้เกี่ยวกับประเภทและลักษณะของงานขาย
- 3.แสดงความรู้เกี่ยวกับช่องทางการจัดจำหน่ายสินค้า
- 4.แสดงความรู้เกี่ยวกับการโฆษณาและการส่งเสริมการขาย
- 5.แสดงความรู้เกี่ยวกับตนเอง
- 6.แสดงความรู้เกี่ยวกับกิจการ
- 7.แสดงความรู้เกี่ยวกับผลิตภัณฑ์
- 8.แสดงความรู้เกี่ยวกับลูกค้า
- 9.แสดงความรู้เกี่ยวกับคู่แข่งชั้น
- 10.ความรู้เกี่ยวกับเทคนิคการขาย

รวมทั้งหมด 10 ผลการเรียนรู้