

บันทึกคำอธิบายรายวิชา เพิ่มเติม

รหัสวิชา ง 32202

ชื่อวิชาการขายเบื้องต้น 1

กลุ่มสาระการเรียนรู้ การงานอาชีพ

ชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 5 ภาคเรียนที่ 1-2 ปีการศึกษา 2567 เวลา 40 คาบ
(40 ชม.) จำนวน 1.0 หน่วยกิต

ศึกษาและปฏิบัติเกี่ยวกับหลักการขาย แนวคิดทางการขาย
วิวัฒนาการการขาย หน้าที่ทางการขาย
เกี่ยวกับกิจการ ความเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ความรู้เกี่ยวกับลูกค้า
และความรู้เกี่ยวกับคู่แข่งชั้น คุณสมบัติของนักขาย
โอกาสและความก้าวหน้าของ

นักขายและเทคโนโลยีที่เกี่ยวข้องกับการขายโดยใช้ทักษะการดำรงชีวิต
ทักษะการทำงานเพื่อการดำรงชีวิต ทักษะกระบวนการแก้ปัญหา
ทักษะการจัดการ ทักษะการทำงานร่วมกัน ทักษะกระบวนการทำงาน
ทักษะการแสวงหาความรู้ ทักษะการใช้เทคโนโลยี และทักษะการสื่อสาร

เพื่อให้ผู้เรียนมีทักษะพื้นฐานที่จำเป็นในการดำรงชีวิตยุคปัจจุบัน
รู้เท่าทันการเปลี่ยนแปลงทางธุรกิจสามารถนำความรู้เกี่ยวกับการดำรงชีวิตและ
การอาชีพมาประยุกต์ใช้ได้อย่างสร้างสรรค์ มีคุณธรรม จริยธรรม เจตคติ
และลักษณะนิสัยที่ดีในการทำงาน

เห็นแนวทางในการศึกษาต่อและประกอบอาชีพ เพื่อสร้างรายได้ในอนาคต
เพื่อรองรับระบียงเศรษฐกิจโครงการพัฒนาระบียงเศรษฐกิจพิเศษภาคตะวันออก
(EEC)

รวมถึงการดำรงชีวิตตามแนวปรัชญาของเศรษฐกิจพอเพียงในปัจจุบันได้อย่าง
มีความสุข

ผลการเรียนรู้

1. แสดงความรู้เกี่ยวกับการขายและแนวคิดทางการตลาด
2. แสดงความรู้เกี่ยวกับประเภทและลักษณะของงานขาย
3. แสดงความรู้เกี่ยวกับช่องทางการจัดจำหน่ายสินค้า
4. แสดงความรู้เกี่ยวกับการโฆษณาและการส่งเสริมการขาย
5. แสดงความรู้เกี่ยวกับตนเอง
6. แสดงความรู้เกี่ยวกับกิจการ
7. แสดงความรู้เกี่ยวกับผลิตภัณฑ์
8. แสดงความรู้เกี่ยวกับลูกค้า
9. แสดงความรู้เกี่ยวกับคู่แข่งชั้น
10. ความรู้เกี่ยวกับเทคนิคการขาย

รวมทั้งหมด 10 ผลการเรียนรู้